



**Test de consumo en Finlandia**  
Viaje al Círculo Polar con vehículos americanos  
Página..... 44



**Los modelos usados que menos se devalúan**  
Los mejor valorados de 14 segmentos  
Página..... 48

**Mecánica básica**  
Descubre el inhibidor de combustible de Jaguar  
Página..... 51

**Preguntas**  
Resolvemos todas tus dudas sobre el automóvil  
Página..... 52

**Videojuegos y motor**  
AUTO BILD compara cuatro juegos para PS3  
Página..... 54

## La otra alternativa

Puedes conseguir hasta un 30% de descuento en la compra de un vehículo nuevo

En tiempos de crisis, hay que agudizar el ingenio. O, al menos, los cinco sentidos, y buscar ideas que te permitan ahorrar en tus compras. A la hora de adquirir un vehículo, además de buscar en el mercado de segunda mano, puedes optar por comprarte uno nuevo más barato a través de empresas intermediarias. Éstas pueden conseguirte el modelo que quieras más barato. No hay trampa ni cartón; el truco está en que ellos negocian muchas unidades con los concesionarios, con lo que al manejar volúmenes grandes, obtienen mejores precios.

### ¿Cómo funciona este sistema?

Este tipo de empresas son meros intermediarios entre el comprador y la concesión. Tan sólo tienes que decir qué modelo prefieres,

y pedirles presupuesto. Si el precio que te dan te interesa (suele ser precio definitivo, con impuestos y tasas de matriculación incluidos), tendrás que firmar el precontrato, por el que te comprometes a la compra. Un ejemplo de este tipo de empresas es Neveco. Juan

Pedro Zamarreño, director de la compañía, afirma que pueden llegar a ofrecer descuentos de entre un 12 y un 30%.

“Al firmar el precontrato, el cliente tiene que dar una señal de 200 euros que se le descontarán del precio final”. Una vez pagados es-

tos 200 euros, te indican el concesionario al que le vas a efectuar la compra, y el comercial por el que has de preguntar. Al formalizar el pedido, el contrato de compraventa lo firmarás con el propio concesionario, lo que te garantiza que el ciento por ciento del dinero va a parar a la concesión. Zamarreño explica que en su precontrato existe una cláusula de confidencialidad, por la cual el cliente se compromete a no desvelar qué concesionario le ha vendido el coche –para que no pueda ir nadie a exigir el mismo precio-.

Al igual que una concesión, ofrecen financiación, matriculación (con los descuentos por minusvalía y/o familia numerosa) y Plan VIVE.

Si quieres más información, consulta la web [www.neveco.es](http://www.neveco.es) o llamar al teléfono: 902 105 363.

Susana Viñuela

### Un ejemplo vale más que mil palabras



**Audi A4 berlina 2.0 TDI 143 CV**  
 ○ Precio oficial de Audi: **31.530 euros.**  
 ○ Precio medio en concesionario: **29.000 euros.**  
 ○ Precio Neveco: **27.825 euros.**  
 A estos precios hay que sumarles los gastos de matriculación y preparación. En concesionario varían entre 400 y 600 euros. En Neveco cobran unos 400 euros.



**Seat Ibiza 1.9 TDI 105 CV 5p Stylance DPf**  
 ○ Precio oficial: **16.815 euros.**  
 ○ Precio medio en concesionario: **15.274 euros.**  
 ○ Precio Neveco: **13.985 euros.**  
 A estos precios hay que sumarles los gastos de matriculación y preparación. En concesionario, varían entre 450 y 500 euros. En Neveco cobran unos 350 euros.

### ALQUILER

#### El nuevo Alfa MiTo ficha por Hertz

■ Hertz amplía su gama de vehículos con la inclusión en exclusiva del nuevo Alfa MiTo. En total, ampliará la gama con 100 unidades de este modelo, que se



**Con Alfa ya son 23 las marcas que oferta Hertz**

repartirán entre Madrid, Málaga y Barcelona. El modelo se puede alquilar desde 25,71 euros al día. Para información y reservas, consulta la web [www.hertz.es](http://www.hertz.es) o llamar al teléfono 902 402 405.

Fotos: Mikel Prieto, Juha Koski, Juha Pellonen. Ilustración